

张宇

会用 prompt 的运营, 一点强迫症. 擅长用户获取, 精通 ASO, @成都

📞 13258132339, ✉ beerac@outlook.com, 🌐 <https://ben.ge>, <https://1899.vercel.app>

优势

6 年海外用户增长运营经验, 经历产品各个阶段

擅长竞品分析和数据分析, 发现, 解决和预防问题

能够充分利用流量红利获取用户, 降本提效

工作

Bitget 加密货币交易所 2023.04 - 至今 ASO Crypto

ASO Manager

- 负责加密货币交易所 Bitget 应用商店用户增长
 - 探索 Web3 获客方法, 增加流量获取入口和提升应用商店表现
 - 区块链竞品和各国市场调研, 根据增长目标调整商店优化方向, 降低获客成本提高转化
 - 应用商店视觉元素迭代, 欧洲 EU, 拉美 LATAM, 独联体 CIS 地区商店元数据迭代
 - 利用 AI 工具, 提高部门工作效率, 研究商店算法总结 SOP

KuCoin 加密货币交易所 2022.03 - 2022.09 UG ASO Crypto

高级 ASO 优化师

- 负责加密货币交易所 KuCoin 应用商店用户增长
 - 完成区块链竞品和各国市场调研, 根据增长目标调整商店优化方向, 降低获客成本提高转化
 - 制订应用商店优化策略和商店政策的风险控制, 搭建 SOP, Checklist
 - 欧洲, 拉美, 东南亚商店元数据迭代, A/B 测试, 以及全部区域 Google Play 视觉元素迭代
 - 2022 H1 目标达成 100%, 七成地区首次优化即达成转化率提高 10-110%

Sudy 约会软件 2017.08 - 2021.06 ASO ASA UA

海外用户获取

- 负责细分社交应用 Sudy & Cougar 的用户获取
 - 通过 ASO 元数据优化转化, 提高应用商店 30-60% 转化, 提高转化率和注册率 60%
 - 分析应用商店后台, 归因平台, 广告投放和自有后台数据, 从中发掘增长点, 充分利用流量

- 测试平台广告及社交媒体推广, 低成本推广获客

早期/短期工作 2013 - 2017

国星宇航 ASO 2020.11 - 2021.04 兼职

灏霖生物 跨境电商 2016.05 - 2017.07

快乐时代 线下拓展 2014.09 - 2015.09

华联咖世家 管培生 2013.08 - 2014.08

教育经历 2009 - 2013

黑龙江大学 本科 2013.06 计算机软件

佳木斯大学 大专 2011.06 计算机应用技术

项目

榜单评测网站 2019.10 - 2020.10 Aff SEO

通过联盟和直客变现的细分导流网站

- 负责网站的迭代更新优化
 - 梳理谷歌分析数据, 提高网站流量的利用率, 调整网站结构以应对谷歌权重倾斜及算法更新, 优化用户体验和转化漏斗
 - 2020 Q1 流量利用率提高 50%, 收入提高 70%

Swagy 同性交友 App 2018.10 - 2019.06 ASO

经历产品全生命周期

- 负责用户获取和产品运营
 - 多渠道获客, 利用多种广告渠道配合商店特性获得产品上线空降 App Store US 社交榜 Top 100
 - 参与产品调优, 从运营角度提出产品优化建议, 提高 App Store 免费试用率 150%

技能

AI, A/B test, ASO 应用商店优化, Search Ads (ASA), Affiliate 联盟营销, Photoshop, Markdown, ASO 试算表 (JS + Google Sheets)

👉: 2024.01